



(株)ビーハウジング

代表取締役 金 剛一

ビーハウジングの家づくりはインタビューから始まります。それはお客様のご要望だけに留まらず、お家を持ちたいと思われたきっかけ、ご実家の状況やご家族の年齢、将来のイメージなどが多岐にわたりお聞きします。それは家づくりが単に住まう箱ではなく、これからご家族の毎日を過ごす大切な場所づくりだからです。弊社スタッフに思いやイメージを整理せずにお話し下さい。+αのご提案を添えて応援させていただきます。

滝沢市土沢306-2-2F

TEL.019-681-6801

E-mail behousing@hb.tp1.jp

<http://behousing.info/>

お客様としつかりと丁寧なマイホーム計画を進め 家族の理想の住まいを形にします

ビーハウジングの特徴

株式会社ビーハウジングは平成23年6月に事業開始した会社です。我々は会社名の《ビーハウジング》を「おうちを建てよう」と訳します。「おうちを建てよう」とお考えのお客様を応援したいというのが社名の所以です。

大手会社のように多くの土地を所有している訳でもテレビCMなどの広告もしている訳でもなく「少しでも金額をおさえたい」というお客様の考えや「何から始めたらいいの」と思っているお客様、そして当社の建物を気に入ってくださってお客様、ぜひこの機会に少し

だけマイホーム計画を考えてみてはいかがですか。きっと何かのヒントになるはずです。

一生に一度のお買いもの 住まいの要望を楽しく打合せ

自由設計を諦めている方や自分の要望や希望は叶えられないと思っている方も、最初から諦めないことが大事です。せっかく建てるお家ですし、やはり時間をかけて、こだわって建てたおうちは思い入れが違います。我々はおお客様の「住まいへの思い」に、持ち前のフットワークとコストパフォーマンスでお応えしたいと強く思っております。打合せに関しても1組のお客様を各担当者が十分に時間をかけ、ご満足い

ただけるまで行います。例えば、家づくりで一番楽しい仕様決めやコーディネートを1日で終わらせたりなど、お客様を急がせたり、流れ作業のようなことは決していたしません。会社からすると何十分の一でもお客様にとっては一生に一度。「楽しい時間はゆっくり長く」と考えます。

契約後も担当が最後まで お付き合い

さらに打合せから着工、お引渡しまで各担当が一貫してお付き合いさせていただきます。よく聞く話ではありますが、「契約までは親切丁寧であつたが契約後はパツパツ来なくなつた」「工事中にまつた

く連絡がない。あの人に言っておいたのに伝わっていない」などといった事態を解消するため部署や人が変わることはありません。住宅というのは有用である数多い商品群のなかでも、一般消費者にとっては人生最大の買い物です。それはただ単に金額の張る大きな買い物ということだけにとどまらず、その人の人生を変えてしまうほど重要な価値を持つ買い物とも言えます。例えば、性能や間取りによって日当たりが良くも悪くもなりますし、風通しも同様に良くも悪くもなります。また夏に暑く冬は寒い家にもなれば当然健康に影響を及ぼします。そして設計はそのような健康面だけではなく、間取りによって親子のコミュニケーションも良くなったり悪くもなったりします。また二世帯同居ということになれば当然嫁姑の関係にも影響を及ぼすことでありましょう。このように考えていると家づくりというのは、ただ単に人の住む箱を造れば良いということではなく、家造りは「人生づくり」であり「人創り」であるということが言えます。ぜひ、マイホームをご相談の際はお気軽にお問い合わせください。



施工例